

JOB DESCRIPTION / MÔ TẢ CÔNG VIỆC

Local Procurement Staff

Nhân viên Thu mua Địa phương

Local Procurement Department | Northern Provinces, Vietnam

Bộ phận Thu mua địa phương | Miền Bắc Việt Nam

REPORTS TO / Báo cáo

Manager

Trưởng phòng

TRAVEL / Đi công tác

Frequent — Northern Vietnam

Thường xuyên — Miền Bắc

OPENINGS / Số lượng

Phu Tho: 01 position

Thai Nguyen: 01 position

ROLE OVERVIEW / Tổng quan vị trí

To serve as the primary point of contact for sourcing FSC 100% and FSC Controlled wood material within the assigned provinces. The role focuses on identifying new suppliers, building long-term trust with Forestry and veneer mill owners, and securing a stable volume of raw materials with optimal cost.

Là đầu mối liên hệ chính để tìm nguồn cung ứng nguyên liệu gỗ FSC 100% và FSC Controlled trong phạm vi các tỉnh được phân công. Vai trò này tập trung vào việc xác định các nhà cung cấp mới, xây dựng niềm tin lâu dài với các chủ nhà máy Lâm nghiệp và veneer, đồng thời đảm bảo khối lượng nguyên liệu thô ổn định với chi phí tối ưu.

KEY RESPONSIBILITIES / Trách nhiệm chính

1. New Business Development:

Map all existing and upcoming forestry areas and veneer mills within the province and initiate procurement discussions.

Phát triển kinh doanh mới: Khảo sát và lập danh sách toàn bộ các khu vực rừng trồng và nhà máy veneer hiện có cũng như sắp triển khai trong tỉnh, đồng thời chủ động triển khai các cuộc trao đổi/thảo luận mua hàng.

2. Relationship Management:

Build and maintain strong personal and professional ties with factory owners and local forestry stakeholders, active suppliers and potential suppliers.

Quản lý quan hệ: Xây dựng và duy trì mối quan hệ cá nhân và công việc chặt chẽ với chủ nhà máy, các bên liên quan trong ngành lâm nghiệp tại địa phương, nhà cung cấp hiện tại và nhà cung cấp tiềm năng.

3. Volume Security:

Negotiate the contract conditions and manage daily/weekly supply schedules by purchase order while maintaining the safe inventory for Pellet plant.

Đảm bảo sản lượng cung ứng: Đàm phán các điều kiện hợp đồng và quản lý kế hoạch cung ứng hàng ngày/hàng tuần theo đơn đặt hàng, đồng thời duy trì mức tồn kho an toàn cho nhà máy pellet.

4. Cost Management:

Negotiate with suppliers at the targeted price and ensure optimize total cost, including logistics costs.

Quản lý chi phí: Đàm phán với nhà cung cấp theo mức giá mục tiêu và đảm bảo tối ưu tổng chi phí, bao gồm cả chi phí logistics.

5. Supplier Education:

Guide suppliers on the necessary documentation and quality standards required for the FSC 100%, FSC CW raw materials and DDS management.

Hướng dẫn nhà cung cấp: Hướng dẫn nhà cung cấp về các hồ sơ cần thiết và tiêu chuẩn chất lượng theo yêu cầu đối với nguyên liệu FSC 100%, FSC CW và quản lý DDS.

6. Documentation and Compliance:

Collect all delivery documents according to the Vietnam law, FSC Coc CW regulations, DDS management and payment requirements.

Hồ sơ và tuân thủ: Thu thập đầy đủ hồ sơ giao hàng theo quy định pháp luật Việt Nam, quy định FSC CoC CW, yêu cầu quản lý DDS và yêu cầu thanh toán.

REQUIREMENTS / Yêu cầu

Experience — Kinh nghiệm

- ▶ 3–5 years in procurement, supply chain, or B2B sales in the Vietnamese wood or forestry industry.
- 3–5 năm kinh nghiệm thu mua, chuỗi cung ứng hoặc bán hàng B2B trong ngành gỗ/lâm nghiệp tại Việt Nam.
- ▶ Proven track record in supplier negotiation and field-based volume planning.
- Có kinh nghiệm thực tế đàm phán với nhà cung cấp và lập kế hoạch sản lượng thực địa.

Network — Mạng lưới

- ▶ Active network of forest owners, wood processors, and cooperatives in Northern Vietnam.
- Có mạng lưới quan hệ sẵn có với chủ rừng, nhà chế biến gỗ và hợp tác xã tại miền Bắc Việt Nam.
- ▶ Existing contacts in Tuyen Quang or surrounding provinces are a strong advantage.
- Có mối quan hệ sẵn tại Tuyên Quang hoặc các tỉnh lân cận là lợi thế lớn.

Skills & Traits — Kỹ năng & Tố chất

- ▶ Proactive, independent, with strong interpersonal and negotiation skills.
- Chủ động, tự lập, kỹ năng giao tiếp và đàm phán tốt.
- ▶ Good understanding of local business culture and rural forestry practices.
- Hiểu rõ văn hóa kinh doanh địa phương và thực tiễn lâm nghiệp nông thôn.
- ▶ Familiarity with FSC, PEFC, DDS, or CoC frameworks is strongly preferred.
- Ưu tiên ứng viên có hiểu biết về FSC, PEFC, DDS hoặc CoC.

WORKING CONDITIONS / Điều kiện làm việc

Working location: Phu Tho Province, Thai Nguyen Province

Địa điểm làm việc: Tỉnh Phú Thọ, tỉnh Thái Nguyên

Working hours: Mon – Fri, 08:00 – 17:00 (60-min lunch). Off: Sat, Sun & public holidays.

Giờ làm việc: Thứ Hai – Thứ Sáu, 08:00 – 17:00 (nghỉ trưa 60 phút). Nghỉ: Thứ Bảy, Chủ Nhật & ngày lễ.

Travel: Frequent within assigned province(s); inter-provincial as required

Đi công tác: Thường xuyên trong tỉnh; liên tỉnh khi cần

Language: Native Vietnamese required; English/Japanese is a plus

Ngôn ngữ: Tiếng Việt bản ngữ; Tiếng Anh/Tiếng Nhật là lợi thế

Compensation: Competitive — negotiable based on experience and qualifications

Lương: Thương lượng theo kinh nghiệm và năng lực